

booster...  
d'impact...

The logo consists of two rows of dots. The top row has five dots of increasing size from left to right, all in a light blue color. The bottom row has five dots of increasing size from left to right, with the first three in light blue and the last two in orange.

# CATALOGUE DE FORMATIONS

2025 - 2026

Boostez votre potentiel, impactez votre réussite

## Booster d'Impact

Booster d'impact est une entreprise spécialisée dans l'accompagnement et le développement des compétences en termes de leadership commercial, managérial et entrepreneurial.

Notre mission est de vous entraîner, vous préparer et vous guider afin de donner un nouvel élan à votre dynamique commerciale, et mieux promouvoir vos produits, offres et prestations.

Nous nous adressons aux dirigeants, managers, commerciaux, et créateurs d'entreprises, en offrant un accompagnement personnalisé et opérationnel, individuel ou collectif.

Booster d'Impact permet aux dirigeants et managers de renforcer leur leadership, leur capacité à motiver et fédérer leurs équipes, prendre des décisions, et élaborer de nouvelles stratégies de croissance.

Le nouvel angle d'approche que nous proposons en termes de leadership, avec le concept exclusif **ProfilerMind** notamment, vous permettra à la fois de développer vos performances et celles de vos équipes, mais également d'y trouver une nouvelle source d'inspiration et d'épanouissement.

Notre approche repose sur des stages et ateliers « pratiques », participatifs, grâce à des méthodes simples et opérationnelles où l'utilisation de la vidéo reste omniprésente.

**Repartir boosté, plus riche et mieux armé, tels sont notre promesse et notre engagement !**

## Boite à outils

Des formations professionnelles pour vous aider à atteindre vos objectifs

## 5 catégories de formations



Des formations sur-mesure pour booster votre impact et développer vos compétences

# Stages et formations

**Charisme & leadership inspirant :** Boostez votre impact avec le programme LCM@ ( Leadership Coaching et management)



2 jours (14 heures)

**Maitrisez la méthode DISC**

pour communiquer efficacement avec ses clients, ses collaborateurs et sa hiérarchie



2 jours (14 heures)

**ProfilerMind : Le profiling comportemental**

Découvrez la méthode **DEQODAI@** pour voir ce que les autres ne voient pas et devenir un leader inspiré et inspirant

New exclusif



2 jours (14 heures)

**Les fondamentaux du Management**

Maitrisez les clefs majeures pour un leadership impactant



1jour/thème  
(7 heures)

**L'art de poser des questions au service du leadership:**

Initiation et découverte de l'intérêt de poser des questions différentes avec la méthode Questicolor@, combinaison de la Méthode DISC et de la Questiologie@



1jour (7 heures)

**Boostez vos Codev et vos prises de décisions avec l'approche de la Questiologie@\***



1/2 jour (3 heures)

*\*Initiation à certains fondamentaux de la Questiologie@ en tant que praticien certifié. La Questiologie est un Concept créé par Frédéric Falisse*

En présentiel ou en visio

### Basiques et fondamentaux du Management :

Une trousse à outils opérationnelle pour managers juniors



2 jours (14 heures)

### Training Team manager

stage de préparation intensif pour affronter de nouveaux challenges



3 jours (21 heures)

### Manager et motiver ses collaborateurs

avec les clefs de la préparation mentale des Sportifs de Haut Niveau



2 jours (14 heures)

### Prise de parole en public

Module 1: Franchir un CAP



2 jours (14 heures)

Module 2 : Pouvoir improviser en toutes circonstances



2 jours (14 heures)

Module 3 : Impacter et susciter l'enthousiasme



2 jours (14 heures)

Coaching accompagnement individuel



1/2 jour (4 heures)

En présentiel et/ou en visio

▲	<p><b>Sensibilisation au profiling Comportemental:</b> Comprendre le profiling comportemental ses intérêts et ses bénéfices</p>	 1 jour (7 heures)
▲	<p><b>Initiation au Profiling comportemental</b> Découvrir et appliquer les fondamentaux du profiling comportemental</p>	 3 jours (21 heures)
▲	<p><b>Manager et motiver ses collaborateurs</b> avec les clefs de la préparation mentale des Sportifs de Haut Niveau</p>	 2 jours (14 heures)
▲	<p><b>Prise de parole en public</b></p> <p>Module 1:Franchir un CAP</p> <p>Module 2 :Pouvoir improviser en toutes circonstances</p> <p>Module 3 :Impacter et susciter l'enthousiasme</p> <p>Coaching accompagnement individuel</p>	 2 jours (14 heures)  2 jours (14 heures)  2 jours (14 heures)  1/2 jour (4 heures)

# En présentiel ou en visio

VENTE &  
NEGOCIATION

## Training Team vente Express

Entraînez-vous à partir de vos cas concrets en revisitant les fondamentaux de la vente ( argus, objections, questions, conclusion)



1à3 jours (21 heures)

New exclusif

**Compte-Clef/Key-account manager:** Boostez vos performances grâce aux méthodes **ProfilerMind (profiling comportemental)** et LVN@ ( Leadership Vente Négociation)



2 jours (14 heures)

## Pack Mission Booster Business

Toute demande d'expertise et d'accompagnement

stratégie de développement commercial, managérial et entrepreneurial selon la \*Méthode **DOPER** ( **D**agnostic **O**bjectifs **P**lan d'actions **E**ntraînement **R**eporting **A**udit gratuit



Selon définition  
Des Besoins

New exclusif

## Pack Mission Audit Profiler

Bénéficiez du regard et d'un diagnostic de profiler pour identifier les zones d'ombres au sein de votre entreprise



Selon définition  
Des Besoins

«Le pack de l'entrepreneur » : pour vendre et savoir se vendre



2 jours (14 heures)

Le pack «Podium Athlète Business » : se préparer à réussir sa reconversion de Sportif de Haut Niveau



2 jours (14 heures)

CONSULTING

ENTREPRENEURIAT

# Booster Visio Express:

des ateliers d'1H30 en visio pour repartir avec une solution clés en main

**Pitchez avec impact et originalité:** transformez votre discours en une expérience mémorable



1Heure 30 mn

**Réussissez vos prospections téléphoniques:** passez le cap et décrochez enfin des RDV par téléphone



1Heure 30 mn

**L'Art de poser des questions avec la méthode DISC:** poser de meilleures questions pour devenir celle ou celui qu'on écoute



1Heure 30 mn

**Créez-vous un argumentaire impactant:** ne laissez plus vos idées dans l'ombre, faites-en un levier de succès



1Heure 30 mn

**Initiez-vous aux basiques du Profiling Comportemental adaptés à votre job:**

apprenez à décrypter les comportements et les postures qui trahissent les difficultés, les souffrances, les mensonges, et les bluffs les plus courants

**New exclusif**



1Heure 30 mn

**Gérez et esquiviez les objections récurrentes:** poser de meilleures questions pour devenir celle ou celui qu'on écoute



1Heure 30 mn

*\*Initiation à la Questiologie@ en tant que praticien certifié. La Questiologie est un Concept créé par Frédéric Falisse*

booster...  
d'impact...



---

Pascal BOUREAU

06 8185 53 41

[contact@boosterdimpact.com](mailto:contact@boosterdimpact.com)

---